

# décliC

Conseil et Solutions • Hôtellerie Tourisme



• T. 06 16 45 26 09

[contact@decliC-conseil.com](mailto:contact@decliC-conseil.com)

[www.decliC-conseil.com](http://www.decliC-conseil.com)



déclaration d'activité enregistrée sous le n° 73 31 07149 31

## • Coup de pouce « start up »

» État des lieux de votre activité & Diagnostic

» Elaboration et Rédaction

du **plan d'actions commerciales et de communication**

*Offre/Tarifcation/Partenaires/Communication*

-» Accompagnement à la mise en place du plan d'actions et Suivi  
**sur 2 à 4 mois.**

• Au démarrage une rencontre sur site est prévue. Les échanges pendant la période d'accompagnement et de suivi se feront en face à face à un rythme régulier soit en présentiel, soit en distanciel ( plateforme skype ou zoom).

## Votre Bonus :

- ✓ 1 demi-journée de formation offerte\*
- ✓ Devis sur mesure

\*sur catalogue 2023, offre non cumulable avec d'autres offres

## ● Cap sur « 2023 »

» État des lieux de votre activité & Diagnostic

» Elaboration et rédaction  
du **plan d'actions commerciales et de communication**  
*Offre/Tarifification/Partenaires/Communication*

-» **Accompagnement** à la mise en place du plan d'actions et **Suivi sur 6 mois.**

-» Focus sur **la mise en place et le suivi d'une action marketing ou web-marketing** de votre choix ( et définie ensemble selon vos priorités et vos besoins)

● Au démarrage une rencontre sur site est prévue. Les échanges pendant la période d'accompagnement et de suivi se feront en face à face à un rythme régulier soit en présentiel, soit en distanciel ( plateforme skype ou zoom).

## Votre Bonus :

- ✓ 1 journée de formation offerte\*
- ✓ Possibilité de décaler vos règlements à J+ 1 mois
- ✓ Devis sur mesure

\*sur catalogue 2023, offre non cumulable avec d'autres offres

## ● À la carte

### » à définir selon vos objectifs et vos besoins

Vous souhaitez **trouver des solutions** à une problématique ou vous avez un besoin particulier dans le contexte économique actuel ?

Pour vous éclairer,

#### quelques pistes de sujet d'accompagnement :

- ✓ Comment me structurer dans ma stratégie marketing et digitale ?
- ✓ Quel plan d'actions commerciales et de communication mettre en place ?
  - ✓ Quels nouveaux partenaires puis-je développer ? Comment ?
- ✓ Comment communiquer avec mes clients en fonction des canaux ?
  - ✓ Quelles seront les attentes futures de mes clients et comment y répondre ?
- ✓ Quelles nouvelles offres mettre en place ? Comment et avec qui ?
- ✓ Quels outils pour accueillir mes clients en respectant distanciation et mesures sanitaires ?
  - ✓ Quelle doit être ma stratégie tarifaire ?
  - ✓ Comment améliorer ma e-réputation ?
  - ✓ Comment être plus visible sur le web ?
- ✓ Quels sont les outils de communication incontournables sur lesquels je dois me former ?

....

• Au démarrage une rencontre sur site est prévue. Les échanges pendant la période d'accompagnement et de suivi se feront en face à face à un rythme régulier soit en présentiel, soit en distanciel ( plateforme skype ou zoom).

## Votre Bonus :

- ✓ 1 demi-journée de formation offerte\* (\*sur catalogue 2023, offre non cumulable avec d'autres offres)
- ✓ Possibilité de décaler vos règlements à J+ 1 mois ✓ Devis sur mesure

## ● Que comprend l'état des lieux et le diagnostic ?

1. **Analyse\* de votre stratégie marketing & digitale** en dégagant vos **points forts et vos pistes d'amélioration**

( Marché/cibles/positionnement/objectifs/actions commerciales et de communication mises en place/K.P.I/ supports et outils )



**! Pas de panique !** Si vous n'avez pas déjà mis en place une stratégie marketing & digitale, ce diagnostic sera aussi très utile et sera fait sur la base des actions menées. Il vous permettra ainsi de mieux connaître votre marché.

2. **Rapport de synthèse** présenté en version numérique avec entretien sur votre site ou en visio

↳ **Durée** : 1 à 2 mois à compter de votre accord

↳ **Déroulement** : 1 visite sur site et un entretien sur site (ou en visio) planifiés avant le démarrage.

Rapport de synthèse présenté en version numérique avec entretien sur site ou en visio

\*contenu analyse détaillée sur demande

## ● **À quoi ce diagnostic va-t-il vous servir ?**

**C'est une base de travail incontournable et efficace** pour construire votre plan d'actions commerciales et de communication.

Ce plan d'actions inclut aussi toute la partie web ( e-réputation, réseaux sociaux, visibilité internet)

Ce diagnostic vous permettra de prendre du recul sur votre activité, d'avoir une base de travail objective, critique et de trouver des solutions pertinentes. Je vous accompagnerai tout au long de cette réflexion, de la mise en place de nouvelles actions.

## ● **Que comprend « l'accompagnement » à la mise en place du plan d'actions commerciales et de communication ?**

Sur la base du plan d'actions, nous déciderons ensemble des tâches et suivi que vous souhaitez m'attribuer :

\*\*Développement commercial sur des clientèles françaises et internationales en B to C et B to B

\*\*Optimisation de la communication commerciale

\*\*Gestion de e-réputation

\*\*Gestion des réseaux sociaux

\*\*Visibilité Internet ( en lien avec votre partenaire de site internet)

\*\*Identification et apprentissage à de nouveaux outils numériques pour optimiser vos actions commerciales et de communication

↳ **et toujours nos prestations formations**

( 70% de nos formations peuvent être proposées en distanciel ).

Pour obtenir le catalogue 2022 **merci de me contacter au**  
**06 16 45 26 09**

